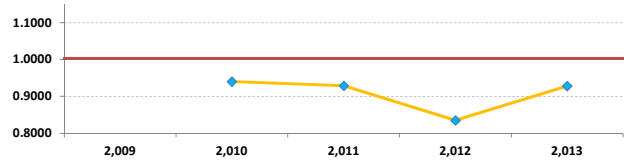


**RATIOS** 2,009 2,010 2,011 2,012 **2,013**

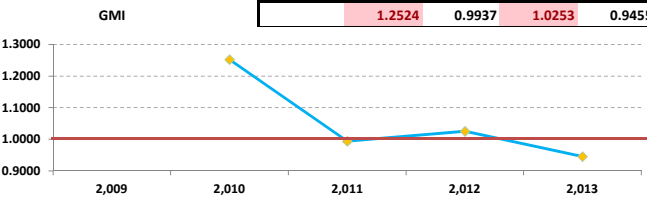
**1 Days Sales y Receivables Index**

Cuentas por cobrar	DEUDORESCLI	431	122,599	102,954	108,550	87,329	81,015
Ventas	VENTAS	705	391,650	349,863	397,093	382,667	382,315
<b>DSRI</b>			<b>0.9401</b>	<b>0.9290</b>	<b>0.8348</b>	<b>0.9286</b>	



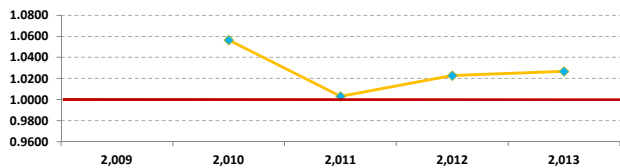
**2 Gross Margin Index**

Ventas	VENTAS	705	391,650	349,863	397,093	382,667	382,315
Coste de las ventas	GASTOSEXP		262,181	257,519	291,622	283,532	277,567
<b>GMI</b>			<b>1.2524</b>	<b>0.9937</b>	<b>1.0253</b>	<b>0.9455</b>	



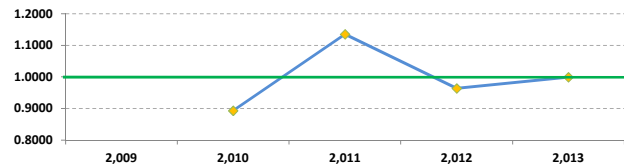
**3 Asset Quality Index**

Activo corriente	ACTIVOCT		176,590	163,061	168,160	164,772	157,998
Inmovilizado material	INMMAT	21	16,704	14,125	13,436	11,342	10,911
Total Activos	ACTIVO		347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
<b>AQI</b>			<b>1.0566</b>	<b>1.0031</b>	<b>1.0227</b>	<b>1.0269</b>	



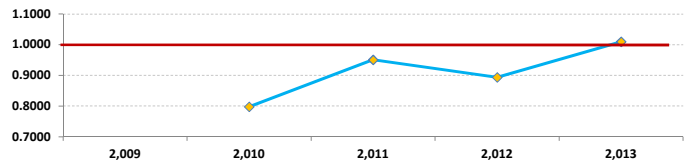
**4 Sales Growth Index**

Ventas	VENTAS	705	391,650	349,863	397,093	382,667	382,315
<b>SGI</b>			<b>0.8933</b>	<b>1.1350</b>	<b>0.9637</b>	<b>0.9991</b>	



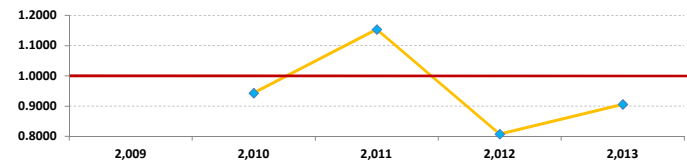
**5 Depreciation Index**

Amortizaciones	AMORTIZACIONES	28	7,252	8,634	8,923	9,147	8,646
Inmovilizado material	INMMAT	21	16,704	14,125	13,436	11,342	10,911
<b>DEPI</b>			<b>0.7980</b>	<b>0.9506</b>	<b>0.8939</b>	<b>1.0098</b>	



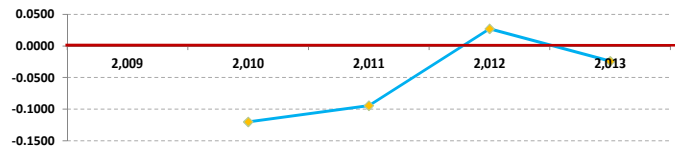
**6 Sales, General and Administrative Expenses Index**

Ventas	VENTAS	705	391,650	349,863	397,093	382,667	382,315
Coste de las ventas	GASTOSEXP		262,181	257,519	291,622	283,532	277,567
Gastos de Personal	GASTOSP	6	198,027	203,473	220,847	228,444	227,694
<b>SGAI</b>			<b>0.9431</b>	<b>1.1538</b>	<b>0.8077</b>	<b>0.9062</b>	



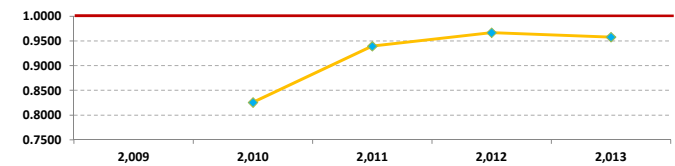
**7 Total Accruals to Total Assets Index**

Capital de explotación	CAPEXP		54,722	34,964	22,291	30,901	29,432
Cash	TESORERIA	57	18,600	11,860	11,914	16,542	13,242
Impuestos	IMPUESTOS		1,606	-1,242	-1,652	-2,879	-3,273
Deuda LP	PASIVO LT		46,679	31,201	20,936	36,563	35,706
Deuda CP	PASIVO CT		121,868	128,097	145,869	133,871	128,566
Amortizaciones	AMORTIZACIONES	28	7,252	8,634	8,923	9,147	8,646
Total Activos	ACTIVO		347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
<b>TATA</b>			<b>-0.1199</b>	<b>-0.0943</b>	<b>0.0272</b>	<b>-0.0242</b>	

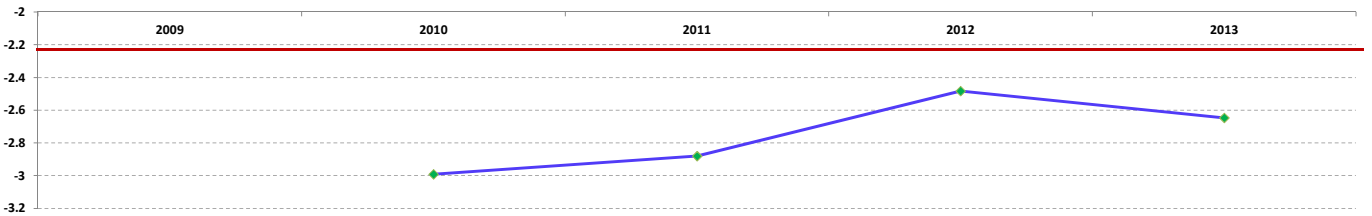


**8 Leverage Index**

Deuda LP	PASIVO LT		46,679	31,201	20,936	36,563	35,706
Cuentas por cobrar	DEUDORESCLI	431	122,599	102,954	108,550	87,329	81,015
Total Activos	ACTIVO		347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
<b>LVGI</b>			<b>0.8255</b>	<b>0.9392</b>	<b>0.9667</b>	<b>0.9579</b>	



**M-SCORE** -2.99151 -2.8806 -2.48267 -2.64654



**1. DSRI. Days Sales y Receivables Index**

Mide el número de días que las ventas están pendientes de cobro y compara esta cifra con la del ejercicio anterior. Un resultado por encima de 1 indica que el número de días que las ventas permanecen como pendientes de cobro ha aumentado.

**2. GMI. Gross Margin Index**

Mide la evolución del Margen Bruto respecto al año anterior. Para calcular el Margen Bruto, descontamos de las ventas los costes generados por la producción de las mismas.

**3. AQI. Asset Quality Index**

Nos da una visión del Activo de la compañía calculando la proporción de los activos a largo plazo respecto al total del Activo. Un aumento nos puede indicar que la compañía ha aumentado sus costes diferidos o intangibles.

**4. SGI. Sales Growth Index**

Comparativa del nivel de ventas respecto al ejercicio anterior.

**5. DPI. Depreciation Index**

Evalúa la evolución de la vida de los activos de la compañía. Un aumento del índice estaría indicando una disminución de las amortizaciones previstas, aumentando así el beneficio.

**6. SGAI. Sales, General and Administrative Expenses Index**

Esta comparativa nos permite ver la "calidad" de las nuevas ventas generadas, comparándolas con el aumento de gastos al incrementar la producción. Un aumento desproporcionado de las ventas respecto a los gastos podría indicar irregularidades de la declaración de las mismas.

**7. TATA. Total Accruals to Total Assets Index**

Este ratio nos da información de la actividad de la compañía a corto plazo. En la actividad de explotación se concentra el fraude contable en mayor parte. Se tienen en cuenta el Capital de Explotación, la deuda, los impuestos y las amortizaciones respecto al activo de la compañía.

**8. LVGI. Leverage Index**

Mide la proporción de la deuda total de la compañía respecto a los activos. Un valor por encima de 1 nos está indicando un aumento del apalancamiento financiero y por lo tanto, un aumento del riesgo de no generar beneficios en el futuro y por tanto más tendencia a maquillar resultados.

# RATIOS DE BALANCE

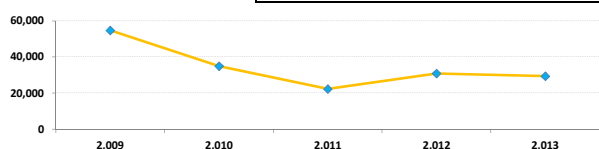
TECNOCOM

10/7/2014 12:21

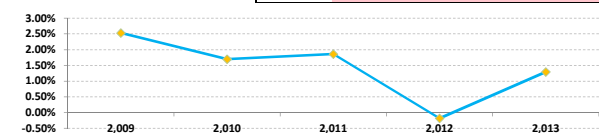
Importes en miles de EUR

## RATIOS

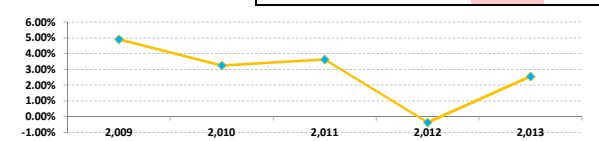
	2,009	2,010	2,011	2,012	2,013
<b>1 Fondo de Maniobra</b>					
Activo Corriente	176,590	163,061	168,160	164,772	157,998
Exigible a Corto Plazo	121,868	128,097	145,869	133,871	128,566
<b>FMA</b>	<b>54,722</b>	<b>34,964</b>	<b>22,291</b>	<b>30,901</b>	<b>29,432</b>



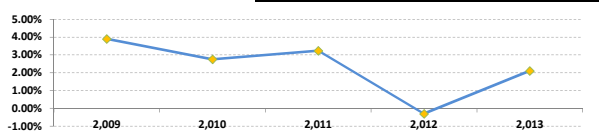
	2,009	2,010	2,011	2,012	2,013
<b>2 Retorno de la Inversión</b>					
Resultados AI	8,790	5,668	6,374	-618	4,317
Total Activos	347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
<b>ROI</b>	<b>2.53%</b>	<b>1.70%</b>	<b>1.86%</b>	<b>-0.18%</b>	<b>1.29%</b>



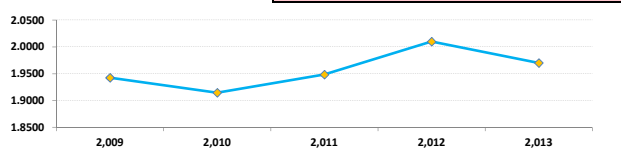
	2,009	2,010	2,011	2,012	2,013
<b>3 Retorno al accionista</b>					
Resultados AI	8,790	5,668	6,374	-618	4,317
Patrimonio Neto	178,811	174,160	175,887	168,756	169,336
<b>ROE</b>	<b>4.92%</b>	<b>3.25%</b>	<b>3.62%</b>	<b>-0.37%</b>	<b>2.55%</b>



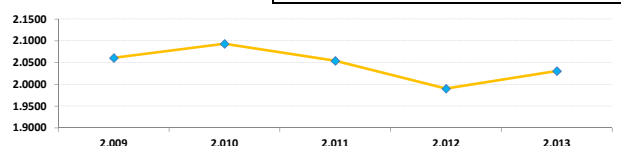
	2,009	2,010	2,011	2,012	2,013
<b>4 Retorno sobre capital empleado</b>					
Total Activos	347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
Pasivo corriente	121,868	128,097	145,869	133,871	128,566
Resultados AI	8,790	5,668	6,374	-618	4,317
<b>ROCE</b>	<b>3.90%</b>	<b>2.76%</b>	<b>3.24%</b>	<b>-0.30%</b>	<b>2.11%</b>



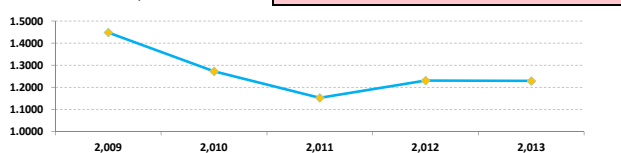
	2009	2010	2011	2012	2013
<b>5 Ratio de Endeudamiento</b>					
Total Pasivos	347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
Patrimonio Neto	178,811	174,160	175,887	168,756	169,336
<b>RDEU</b>	<b>1.9426</b>	<b>1.9147</b>	<b>1.9484</b>	<b>2.0099</b>	<b>1.9701</b>



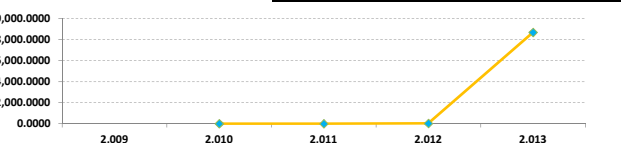
	2009	2010	2011	2012	2013
<b>6 Ratio de Garantía</b>					
Total Activo	347,358	333,458	342,692	339,190	333,608
Pasivo Exigible	168,547	159,298	166,805	170,434	164,272
<b>RGAR</b>	<b>2.0609</b>	<b>2.0933</b>	<b>2.0544</b>	<b>1.9902</b>	<b>2.0308</b>



	2,009	2,010	2,011	2,012	2,013
<b>7 Ratio de Liquidez</b>					
Activo Corriente	176,590	163,061	168,160	164,772	157,998
Pasivo Corriente	121,868	128,097	145,869	133,871	128,566
<b>RLIQ</b>	<b>1.4490</b>	<b>1.2729</b>	<b>1.1528</b>	<b>1.2308</b>	<b>1.2289</b>



	2,009	2,010	2,011	2,012	2,013
<b>8 Apalancamiento Operativo</b>					
Resultados AI	8,790	5,668	6,374	-618	4,317
Ventas	391,650	349,863	397,093	382,667	382,315
<b>LVGOP</b>	<b>2.9737</b>	<b>1.0472</b>	<b>29.0981</b>	<b>8,673.1600</b>	



### 1. FMA. Fondo de Maniobra

Expresa la parte de activo circulante o activos que necesitamos a corto plazo, para la explotación, que están financiados a largo plazo. Al ser un Activo a corto plazo financiado a largo esto nos da margen para gestionar la compañía.

### 2. ROI. Retorno de la Inversión

El ROI no expresa el beneficio que nos proporcionan los activos de la compañía, sin distinción alguna. Para ello, dividimos el beneficio entre el total del activo y podemos obtener el porcentaje de retorno de la inversión efectuada.

### 3. ROE. Retorno al accionista

El mismo concepto que el ROI, pero exclusivamente sobre el capital aportado por los accionistas de la sociedad, viendo así, el retorno neto sobre su inversión.

### 4. ROCE. Retorno sobre capital empleado

Ratio de rentabilidad sobre los capitales del balance que se emplean para la explotación de la compañía.

### 5. RDEU. Ratio de Endeudamiento

Aquí podemos ver el nivel de endeudamiento de la empresa respecto a su Patrimonio Neto. Sirve para indicar si la fuente de financiación de la compañía es propia (accionistas) o ajena (bancos, proveedores) ésta última susceptible de tener un coste financiero.

### 6. RGAR. Ratio de Garantía

Nivel de solvencia de la empresa. Podemos ver en qué medida la compañía es capaz de hacer frente a sus obligaciones financieras.

### 7. RLIQ. Ratio de Liquidez

Este ratio nos indica en qué medida podemos asumir los compromisos financieros a corto plazo con el Activo Corriente. El Activo Corriente es el más líquido que existe, es realizable a menos de un año y la empresa se vale de él para la actividad cotidiana.

### 8. LVGOP. Apalancamiento Operativo

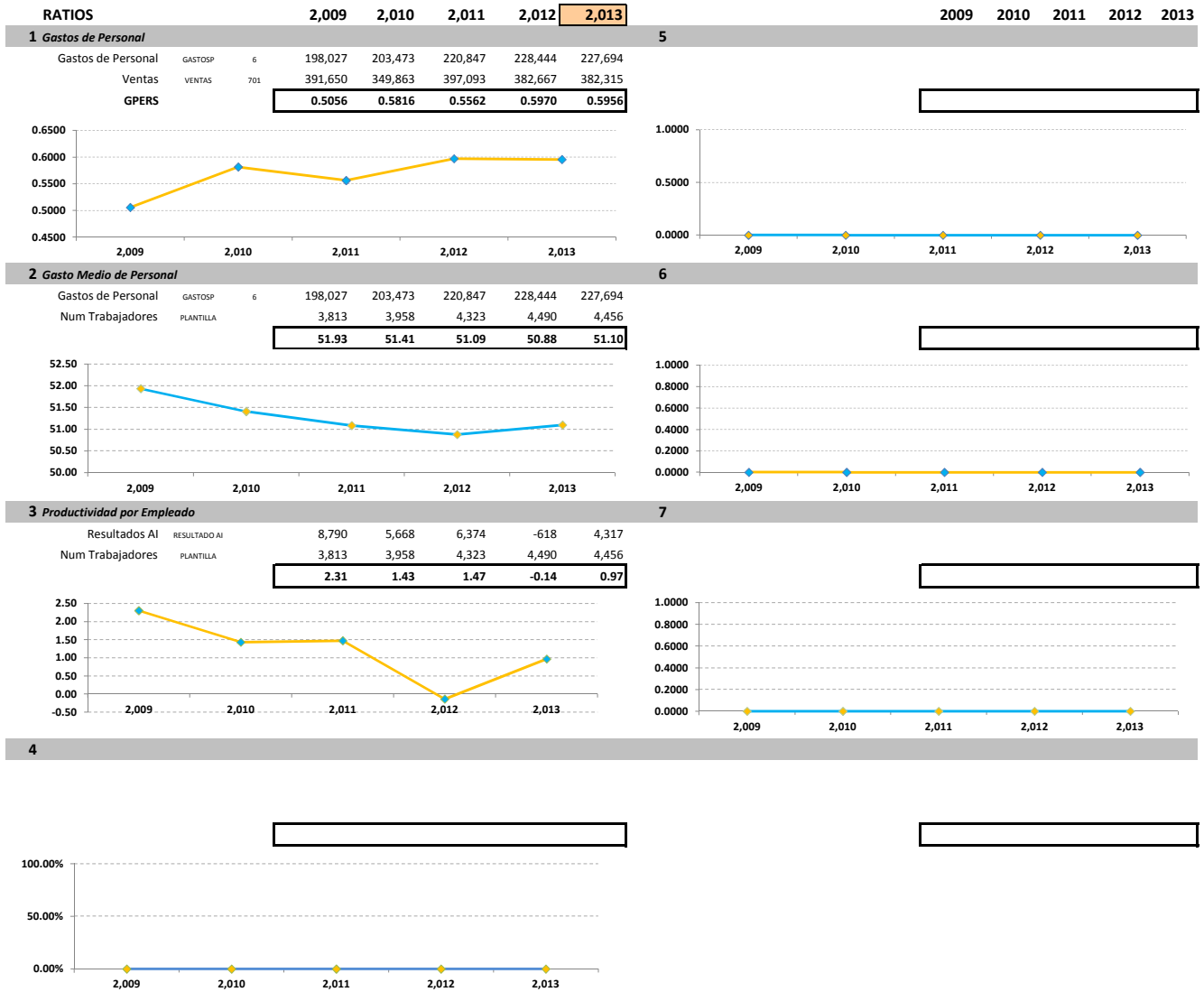
Tasa de variación relativa del beneficio de explotación (BAII) sobre la tasa de variación relativa de las ventas netas (VN).

# RATIOS INDIVUALES

TECNOCOM

10/7/2014 12:22

importes en miles de EUR



## 1. GPER. Gastos de Personal

Aquí podemos observar la distribución de los gastos de personal entre las ventas que se han producido en el período, de esta manera podemos evaluar la evolución paralela de estas dos variables.

## 2. GMPER. Gasto Medio de Personal

Distribución de los gastos de personal entre toda la plantilla para obtener el gasto medio por empleado.

## 3. PRDPM. Productividad por Empleado

Para obtener la productividad por empleado comparamos los resultados de la compañía con la plantilla existente.